



MAISTIAINEN

IDEAN TESTAUS KÄYTÄNNÖSSÄ

Yrityksillä on monesti hyviä IoT-ideoita, jotka näyttävät paperilla selkeiltä, keskusteluissa lupaavilta ja esityksissä vakuuttavilta. Tässä kohtaa olemme mahdollisesti tehneet jo yhteistyötä Resepti -vaiheessa ja olemme dokumentoineet idean sekä tehneet analyysin sen toteuttamiskelpoisuudesta.

Maistiainen on vaihe, jossa koeponnistamme idean toimintalogiikan sen todellisessa toimintaympäristössä.

Miksi Maistiainen on niin tärkeä ja mitä se käytännössä tarkoittaa?

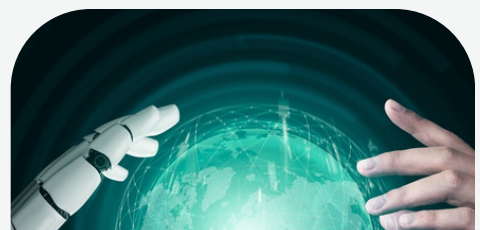
Asiakkaat kaipaavat selkeyttä ennen suuria tuotekehityspäätöksiä. Valtaosa IoT-kehityksestä kaatuu perustan rakentamiseen ja epävarmuuteen idean toteutettavuudesta.

Tässä vaiheessa syntyy ensimmäinen miniversio älykkäästä tuotteesta. Se ei vielä viimeistelty, mutta riittävän toimiva, jotta sen potentiaali näkyy selvästi.

Maistiainen tuo näkyviin:

- **yhteydet** – laite alkaa puhua
- **päivitettävyyden** – äly elää ja kehittyy
- **datan** – se virtaa ja alkaa kertoa tarinaa
- **logiikan** – ensimmäinen automaatio tai älytoiminto, joka todentaa idean
- **käytännön toimivuuden** – miltä ratkaisu näyttää siellä, missä sitä käytetään

Maistiainen on siis nopea, hallittu ja teknisesti realistinen tapa luoda toimiva versio älykkäästä laitteesta. Siinä näkyvät jo samat peruskyvykkyydet kuin valmiissa tuotteessa: päivitettävyyden, yhteydet, laiteohjelmiston perusta ja datavirrat, jotka lähtevät liikkeelle heti kun laite herää eloon. Nämä asiat ovat tuotekehityksen kriittisimpinä perustoja ja juuri ne, jotka tyypillisesti vievät projektien ajasta jopa yli puolet ja kaatavat hankkeita ennen kuin ne ehtivät markkinoille.



Maistiainen ohittaa tämän pullonkaulan.

Perusta on valmiina, ja siksi testiversio syntyy nopeasti. Kun perinteinen tuotekehitys vie kuukausia, jopa vuosia, saamme ensimmäisen version tällä ketterällä palvelulla ulos viikoissa.

Maistiainen on myös tärkeä **selkeyden tuoja** ennen isoja päätöksiä tuotekehitykseen ryhtymisestä. Se helpottaa päätöksentekoa ainakin kolmella tavalla:

- Se vähentää riskiä. Asiakas näkee, että laite voidaan oikeasti yhdistää, päivittää ja sitä voidaan hallita käytännössä.
- Se näyttää mitä data oikeasti tekee. Tämä on vaihe, jossa kerätään ensimmäinen signaali: mitä laite mittaa, miten data liikkuu, mitä sitä voi automatisoida.
- Se kirkastaa tiekartan: jatketaanko tuotteen kehittämistä ja rakentamista vai hylätäänkö idea

Maistiainen on siis vähän kuin koeajo autolla. Ei vielä oma auto, mutta näkymä siihen, miten auto toimii ja miltä se tuntuu – voisiko tämä olla järkevä ostos. Pieni investointi, iso oivallus.

Miksi Maistiainen on loistava investointi?

Koska se poistaa suurimman riskin: epävarmuuden.

Yritykset tekevät parempia päätöksiä silloin, kun ne perustuvat faktoihin, ei oletuksiin.

Maistiainen mahdollistaa olennaiset askeleet:

- hankkeesta tulee konkreettinen
- sisäisten sidosryhmien on helpompi sitoutua
- rahoittajat näkevät, että idea etenee
- tuotekehitys nopeutuu, koska lähtökohta on testattu
- tekniset riskit paljastuvat aikaisessa vaiheessa, eivät loppumetreillä

Rahoittajille tämä on käsin kosketeltava todiste etenemisestä. Johtoryhmälle se on puolestaan päätöksenteon konkretia. Tuotetiimille saa ensimmäisen askeleen kohti Leivontaa – vaihetta, jossa tuote rakennetaan valmiiksi asiakkaiden käyttöön.

Maistiainen on säästöä ajassa, kustannuksissa ja virheissä.

Siksi voimme puhua investoinnista, joka maksaa itsensä takaisin jo ennen varsinaista tuotekehitystä.



Maistiainen pähkinäkuoressa

1

Mikä Maistiainen on?

Nopea, toimiva miniversio
ideasta – konkreettinen
Proof of Concept.

2

Mitä siinä tehdään?

Rakennetaan teknisesti
toimiva minituoteversio
ja testataan se oikeassa
ympäristössä.

3

Mitä saat?

Varhaisen faktan: toimiiko
ajatus oikeasti vai ei. Näin
päätökset eivät perustu
arvailuihin vaan tietoon.

Maistiainen näyttää sen, mitä kilpailijasi ainoastaan ajattelevat

Markkinoilla ei voita se, jolla on eniten ideoita. Voittaja on se, jolla on ensimmäisenä todiste.

Kun yritys pystyy näyttämään toimivan miniversion omasta älytuotteestaan, se viestii suoraan: meillä on kyvykkyys, suunta ja nopeus. Tämä vahvistaa asemaa markkinoilla ennen kuin lopullista tuotetta on edes aloitettu rakentaa.

Ota nopea askel ideasta todistettuun ratkaisuun

Tilaa Maistiainen ja näe ensimmäinen toimiva versio tuotteestasi kahdessa viikossa

[Varaa aika kalenterista](#)

[Soita Kaille](#)
[p. 050 344 0007](tel:0503440007)

contact@iotbkry.com